

РУКОВОДИТЕЛЮ ОТКРЫТЫЙ СЕМИНАР В КРАСНОЯРСКЕ

11 апреля 2017 (вторник) 10.00-18.00
к/з гост.Hilton Garden Inn
г.Красноярск, ул.Молокова, 37

«Инструменты руководителя: УПРАВЛЕНИЕ ИСПОЛНЕНИЕМ»

«Инструменты руководителя: Управление исполнением» - это базовая программа подготовки руководителей. Руководители, прошедшие тренинг отмечали, что сокращают до 30% времени на выполнение руководящих действий, при повышении качества результата.

Автор и спикер программы: Владимир Зима (г.Москва)

«Один из лучших тренеров России!»*

- Является действующим топ-менеджером крупной транспортной компании ООО "ТЭК Русглобал".
- Директор по организационному развитию ГК Монолит (крупнейший застройщик Крыма!).
- Преподает в одном из лучших технических Вузов страны в МФТИ курсы «Системное мышление» и «Деловая коммуникация» на кафедре «Управление технологическими проектами».
- Более 10 лет обучает владельцев и руководителей российских и зарубежных компаний управлению бизнесом и людьми.
- Периодически проводит открытые и корпоративные тренинги и мастер-классы.

*Автор статей по управлению бизнесом и руководству людьми. По мнению специалистов, один из лучших тренеров России, преподающих курс «Системное мышление».



ОТЗЫВЫ:

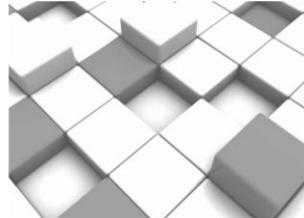
Николай Смирнов, Компания РДТЕХ: «Это самый лучший тренинг Корпоративного Университета за всю его историю. Попадание 100%, как по самому материалу, так и по форме его подачи».

Мария Микрюкова, ОАО "Модный Дом": «Для меня он стал наставником, я прочитала все, что есть про него в интернете, многие его высказывания запали мне в душу, я их запомнила и использую в своей профессиональной и личной жизни. Мне многие вещи стали понятными и объяснимыми. Он легкий и простой в общении, что дорогого стоит в наше время, потому что тренеры с именем где-то далеко от жизни».

Больше отзывов на сайте: <https://vzima.ru/>

СРЕДИ КЛИЕНТОВ:





РУКОВОДИТЕЛЮ

**8 базовых стратегий руководителя,
чтобы увеличить результаты работы подчиненных на 30%.**

1. как руководителю расставить приоритеты в своей деятельности в соответствии со стратегией компании;
2. как выделить задачи, которые необходимо делегировать;
3. как поставить задачу таким образом, чтобы быть уверенным в ее выполнении;
4. как выдать обратную связь сотруднику в случае успешного исполнения поручения;
5. как выдать обратную связь сотруднику в случае предоставления недостаточно качественного результата;
6. как мотивировать сотрудника;
7. как создать и сохранить рабочий климат в коллективе;
8. как повысить объективность принимаемых решений.

ПРОГРАММА СЕМИНАРА:

Эффективность руководителя

- Организация, как система
- Особенности деятельности руководителя.
- Функции менеджера.
- Распределение объема полезного внимания.

Мышление руководителя

- Работа с организационной информацией.
- Зависимость эффективности поставленных задач от стиля мышления.
- Правила постановки рабочих задач.
- Декомпозиция целей (разбиение на задачи и определение приоритетов).
- Формирование регламентов деятельности.

Терминология руководителя

- Фокус внимания.
- Компетенция.
- Индикаторный подход к управлению.

Руководитель и изменения

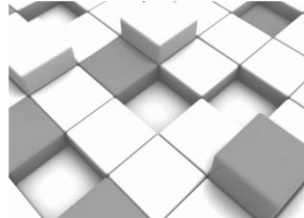
- Стабильная деятельность и деятельность в условиях изменений.
- Восприятие изменений.
- Участники изменений и способы работы с ними.

Обеспечение исполнения

- Основы мотивации – почему человек совершает действие.
- Факторы, вызывающие мотивированность и демотивированность.
- Индивидуальный подход к мотивированию подчиненных.

Психологические особенности людей

- Различные стили восприятия и обработки информации по типологии MBTI.
- Склонности людей, обладающих различными типами мышления.
- Формирование различных способов постановки задачи в зависимости от психологического типа подчиненного.



РУКОВОДИТЕЛЮ

Реализация индивидуального подхода

- Анализ рабочих заданий.
- Выбор стиля выдачи рабочего задания.
- Снижение рисков невыполнения и «бездумного» исполнения.
- Обратная связь.

СТОИМОСТЬ

Стоимость обучения: 5700руб

Компаниям (корпоративным клиентам) выгодно обучить сразу группу руководителей, приобретая пакеты на обучение от 3 до 12 человек.

К примеру, стоимость обучения **12 человек** от одной компании: **24900** вместо 43500.

ПОДРОБНЫЙ ПРАЙС:

Количество участников	Стоимость участия в семинаре, руб.		ЭКОНОМИЯ
	Стоимость	Стоимость за 1 чел.	
«1»	5700	5700	-
«Пакет 3»	10500	3500	6600
«Пакет 5»	13500	2700	15000
«Пакет 10»	23000	2300	34000
«Пакет 12»	24900	2075	43500

ОБРАЩАЕМ ВАШЕ ВНИМАНИЕ:

Стоимость при оплате до 17 марта 2017 г. (включительно)

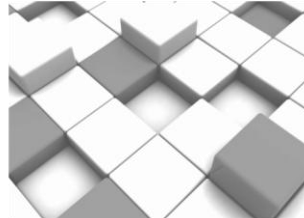
При оплате с 18 марта 2017 г. цена увеличится на 10%.

Свяжитесь с нами сейчас, чтобы забронировать место:

(391)219-77-20, 277-19-20

(по будням с 9:00 до 18:00)

и на сайте www.ilan-prof.com/seminarzima (круглосуточно)



РУКОВОДИТЕЛЮ РЕЗЮМЕ ТРЕНЕРА

Зима Владимир

Тренер-консультант по вопросам менеджмента, управления персоналом и коммуникаций.

Управленческий опыт (руководство собственными компаниями, а также руководство в качестве приглашенного руководителя) – более 15 лет.

Опыт консультационной и тренерской деятельности – более 5 лет.

Имеет многолетний опыт разработки проведения обучающих программ для руководителей в таких компаниях как Роснефть, Новатэк, РБК-Софт, Bovis Lend Lease, Прагматик-Экспресс, Киевстар Дж.Эс.Эм, а также других компаниях.

Образование

Высшее техническое, экономическое.

Дополнительное образование

Курс подготовки тренеров MBD-Group.

Профессиональный опыт

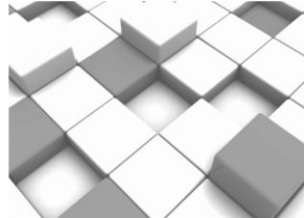
- 2016 – н.в. – Транспортно-экспедиционная компания РУСГЛОБАЛ, директор по организационному развитию
- 2015 – н.в. – Группа компаний Монолит (крупнейший застройщик Крыма), директор по организационному развитию
- 2013 – н.в. – Преподаватель МФТИ. Кафедра «Управление технологическими проектами», курс «Системное мышление».
- 2008 – н.в. Консалтинговая компания Эрбитек консалтинг, ведущий тренер-консультант. Управляющий партнер
- 2006 – 2008 Management&Business Development Group, ведущий консультант, Product Director
- 2005 – 2006 «Новые Логистические Системы», коммерческий директор
- 1998 – 2005 Группа «Консультант», директор
- 1994 – 1998 Медицинская компания «Сенс», генеральный директор

Участие в разработке и осуществлении консалтинговых проектов и программ по развитию персонала следующих компаний:

ТНК-ВР, Роснефть, КазМунайГаз, МТС, ИнтерХим, Киришская ГРЭС, Симба, Альфа-Банк, Импексбанк, Парламент Групп, NovaCard, ССК, Комус, Golder Electronics, Роснефть, Северсталь, Home Credit & Finance Bank, Новатэк, РБК-Софт, Bovis Lend Lease, Прагматик-Экспресс, Киевстар Дж.Эс.Эм., Эллар.

Сферы: нефтехимия, телекоммуникации, логистика, издательский бизнес, рекламный бизнес, оптовая и розничная торговля. В том числе:

- 2010г. – Разработка и реализация программы обучения руководителей среднего звена компании «Киевстар Дж. Эс. Эм.» (более 250 человек);
- 2009-2010г. - Разработка и реализация программы обучения линейных руководителей компании «Киевстар Дж. Эс. Эм.» (более 230 человек);
- 2008-2010г. - Разработка и реализация проекта «Уникальный специалист» (коучинг технических специалистов, назначенных на управленческие позиции);
- 2008 г. - Проект по оценке руководящего состава «Новатэк», в т.ч. оценка руководителей дочерних предприятий методом ассессмент-центра. (Руководитель проекта);



РУКОВОДИТЕЛЮ

- 2008 г. - Участие в проекте разработки модели компетенций и внедрения системы кадрового резерва в компании «Новатэк»;
- 2006 – 2008 гг. Участие в реализации проекта обучения молодых специалистов компании ТНК-ВР;
- 2006 – 2008 гг. Обучение руководящих сотрудников ОАО «Роснефть», в том числе руководителей ДЗО, по программам «Управление исполнением», «Командное лидерство»;

Тренинговые программы

Авторский курс «Инструменты менеджера»

- Инструменты менеджера: Управление исполнением;
- Инструменты менеджера: Управление взаимодействием;
- Инструменты менеджера: Управление в период изменений;
- Инструменты менеджера: Коммуникация руководителя;
- Инструменты менеджера: Работа с конфликтами.

а также...

- Управление проектами;
- Стратегический менеджмент;
- Управление по целям;
- Формирование корпоративной культуры организации;
- Эффективное взаимодействие топ-менеджеров;
- Формирование эффективной команды;
- Системное мышление руководителя.

Профиль в Facebook: <https://www.facebook.com/vladimir.zima.100>

Подать заявку на получение VIP-программы «Системное построение компании» 12-13 апреля 2017

[только для Лидеров компании двухдневный интенсивный семинар-практикум +индивидуальная консультация]

Место проведения: Hilton garden inn

Стоимость участия: 60 000руб

Количество мест ограничено: 8

leonenko_elena@mail.ru

8-908-222-22-69